

Sie sind zielstrebig, kundenorientiert und bereit für eine neue berufliche Herausforderung?
Sie haben Spass an der Arbeit mit Mensch und Technik? Für unseren Standort in Schenkon suchen wir Talente zur Verstärkung und zum Ausbau unseres Teams!

Sales-Manager

PIM-/Publishing-Lösungen (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Entwicklung und aktive Gewinnung von Neukunden im Produktdatenmanagement- und Publishing-Umfeld (B2B)
- Erschliessen neuer Geschäftsfelder und Marktsegmente, vorwiegend in der Schweiz und in Deutschland
- Eigenverantwortliche Analyse von Kundenbedürfnissen, Beobachtung von Markt- und Wettbewerbsentwicklungen
- Bearbeitung von Ausschreibungen und Angeboten mit unseren Fachspezialisten (Fokus Content serv, Lobster, WoodWing)
- Besuche von potentiellen (und bestehenden) Kunden
- Teilnahme (auch als Referent) an Veranstaltungen, Branchenevents, Messen
- Kontinuierliches Vertiefen der Produkt- und Technologiekenntnisse

Ihre Qualifikationen

Für diese Aufgaben suchen wir eine motivierte und engagierte Persönlichkeit, die folgende Eigenschaften mitbringt:

- Abgeschlossene Grundausbildung mit Informatikbezug und/oder Beruf in der Medienbranche
- Mehrjährige Erfahrung in den Bereichen PIM, DAM, E-Commerce
- Ausgeprägte «Hunter-Mentalität» mit entsprechender Abschlussstärke
- Hervorragende analytische und konzeptionelle Fähigkeiten, strukturiertes Vorgehen und Kreativität bei der Entwicklung von Lösungsansätzen
- Schnelle Auffassungsgabe, gutes technisches Prozessverständnis, hoher Qualitätsanspruch und hohe Eigenmotivation; Teamplayer
- Selbstständige, zielstrebige und belastbare Persönlichkeit mit Einsatzbereitschaft
- Kommunikationsstärke, Überzeugungsstärke, souveränes Auftreten mit Präsentationstalent
- Ausgeprägte Reisebereitschaft, inkl. Auslandsaufenthalte
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten

- Unbefristetes Arbeitsverhältnis (80–100%)
- Spannende Herausforderungen in einem motivierten Team
- Offene Unternehmenskultur, flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Horizont- und Know-how-Erweiterung
- Zeitgemässe Entlohnung
- Gute Sozialleistungen
- Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung), modernste Arbeitsmittel
- Möglichkeit für Home-Office

Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (inkl. Eintrittstermin und Gehaltsvorstellungen) senden Sie bitte per Mail an Herrn Stefan Schärer, sschaerer@a-f.ch

a&f systems ag

Grenzstrasse 3b • 6214 Schenkon
Telefon +41 41 925 71 11 • www.a-f.ch

Die a&f systems ag verfügt über ein breites Hard- und Software-Portfolio sowie über 36 Jahre Erfahrung als Systemintegrator. Unser Schwerpunkt liegt auf produktions- und serviceorientierten Unternehmen sowie Verlagen, Mediendienstleistern/Agenturen und Corporate Publishern. Wir bieten unseren Kunden alles aus einer Hand: Beratung, Vertrieb, Installation, Schulung und Support sowie eine 7x24-Notfall-Helpline.

Zusammen mit unserer deutschen Tochtergesellschaft a&f systems gmbh mit Standorten in Hannover und München haben wir uns eine klare Marktführerposition in der Schweiz und Deutschland aufgebaut. Insgesamt betreut die a&f systems Kunden in 15 europäischen Ländern.