

Sie sind zielstrebig, kundenorientiert und bereit für eine neue berufliche Herausforderung? Sie haben Spass an der Arbeit mit Mensch und Technik? Wir suchen Talente zur Verstärkung unseres Teams als:

## Inside-Sales IT-/Cloud-Lösungen 80 bis 100 %

### Ihre Aufgaben:

- Administrative Abwicklung des Tagesgeschäfts
- Telefonische Beratung von bestehenden und potentiellen Kunden, Angebotserstellung, Auftragsabwicklung, Bestellungen
- Eigenverantwortliche Beratung, Pflege und Ausbau der bestehenden Kunden-/Partnerschaften
- Liefertermin- und Preisabklärungen, Waren-Ein- und Ausgang; entsprechende Koordination mit Kunden/Partnern
- Unterstützung des Sales-Teams und Umsetzung der Sales-/Marketing-Aktivitäten
- Akquise von Hardware-, Software- und Cloud-Lösungen im B2B-Umfeld
- Kontinuierliches Vertiefen der Produkt- und Technologiekenntnisse

### Ihre Qualifikationen:

Für diese Aufgaben suchen wir eine motivierte und engagierte Persönlichkeit, die folgende Eigenschaften mitbringt:

- Erfahrung im Bereich Sales
- Freude an der ICT-Branche, gutes technisches Verständnis
- Freundliche, selbstständige und belastbare Persönlichkeit mit Einsatzbereitschaft
- Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit
- Hohe Eigenmotivation und Ausdauer
- Analytisch strukturierte Arbeitsweise
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### Wir bieten:

- Vollzeit- oder Teilzeitanstellung (80 bis 100%)
- Spannende Herausforderungen in motiviertem Team
- Horizont- und Know-how-Erweiterung
- Zeitgemässe Entlohnung
- Gute Sozialleistungen

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte per Mail an Herrn Ralph Schuler, [rschuler@a-f.ch](mailto:rschuler@a-f.ch).

### **a&f systems ag**

Grenzstrasse 3b • 6214 Schenkon  
Telefon +41 41 925 71 11 • [www.a-f.ch](http://www.a-f.ch)